

～さんこんにちは。

トモミツです。

昨日は、

- 1,だから僕は挫折をした。
- 2,今だけの超特別なお知らせ

というテーマで、

僕の過去の失敗談を述べたり、  
音声相談の募集をさせていただきました。

昨日もお伝えしたように、  
僕は過去に、  
チャット相談しか  
活用しなかったことで、  
失敗したり、

さらにはその後に、  
ノウハウコレクターになってしまったりと、  
僕自身たくさんの遠回りをしてきました。

そんな僕だからこそ、  
音声で話すことの重要性を、  
とても実感しています。

すでに、

音声で話すことによるメリットは、  
ざっと挙げるだけでも、

- ・成功するイメージが湧く
- ・細かいところまでコンサルしてもらえる
- ・成功している人の高いエネルギーを受け取れる
- ・チャットよりも仲良くなれる（笑）

このように、  
これだけのメリットが存在します。

昨日募集した  
音声相談ですが、

申し込んだ人の中の何人かとは、  
もう既に音声相談を、  
させていただいています。

ちなみに以前、  
音声相談した方は、  
1記事のみで7000PVを達成しました。

その1記事のみで、  
もう音声相談の元は、  
取れてしまっていますね。笑

そんな音声相談ですが、  
多くの方にお申込み頂いたので、

募集期間は3日としていましたが、  
明日には音声相談を締め切ります。

まだ若干の空きがあるので、  
確実に音声相談をしたいという方は、  
以下のリンクより申し込みください。

ではでは、  
宣伝はこれくらいにしておいて、  
今日も本題の方に移っていきましょう。

今回のテーマは、

『好きなことをお仕事に』

でお送りします。

では、  
早速見ていきましょう。

1,好きなことをお仕事に

～さんは、

- ・自分が好きなこと
- ・特に好きでもないこと

どちらを仕事にしたいですか？

よっぽどな物好きでない限り、  
～さんは、

自分が好きなこと

を仕事にしたいと思います。

もしかしたら、  
以前にお伝えしたことが、  
あるかもしれませんが、

ブログを使うことで、

-----  
自分が好きなことを、  
仕事にする

-----  
ことができます。

僕の周りには、  
ブログを使うことで、

- ・受験生のサポート
- ・不登校支援
- ・恋愛のお悩み解決

こういった一見、  
個人で仕事にするのが、  
難しそうなことを、  
仕事にしてる人がいます。

受験生のサポートなんかは、  
仕事にしている人も多いと思いますが、  
塾や予備校に勤めないと無理ですよ。

彼らは、  
ブログのおかげで、  
これらを副業ではなく、

本業にして、  
個人で独立をし、  
収入を得て生活をしています。

個人で独立ができてしまうほど、  
ブログの力は凄まじいのです。

例えば、  
料理が好きな人なら、  
ブログを使うことで、  
料理を仕事にすることだって出来ます。

料理に関する情報を、  
ブログで発信し、

アクセスを集めるだけでも、  
そこに広告を貼ればお金になります。

それ以外にも、  
ファンになってくれた人向けに、

お料理教室を開いて、  
収入を得たり、

料理の個人レッスンで、  
収入を得たり、

秘密のレシピを、  
有料で販売し、  
収入を得たり・・・

このように様々な方法で、  
収入を得ることができます。

僕は常々、  
ブログをやれと言っていますが、

ただ闇雲に、  
ブログがオススメ！  
と言っているわけではありません。

それは他のビジネスと比較しても、

-----  
ブログが今後の人生を、  
より豊かにする！！  
-----

と確信しているからです。

例えば、  
他のビジネスの例として、  
転売を例に挙げましょう。

転売の流れは、  
だいたい、

- ①儲かりそうな商品をリサーチする
- ②それを実際に仕入れる
- ③紙包みなどで包装する
- ④宛先の住所を書く
- ⑤郵便局に行く
- ⑥発送をする

こういった作業を、  
何度も何度も、  
来る日も来る日も、  
繰り返します。

どうでしょう・・・？

わくわくしますか・・・？笑

もちろん、  
これらの作業が好きな人は、  
転売をすれば良いと思います。

ですが、  
この作業が好き  
という人は少ないはず。笑

もし仮に転売で稼げても、  
このつまらない作業を、  
来る日も来る日も、  
繰り返すのって  
かなり苦痛だと思いませんか？

しかし、  
ブログを使って、  
ビジネスをする場合は別です。

先ほどもお伝えしたように、  
自分の好きなことや、  
自分が悩んできたことが、  
仕事になります。

また転売では、  
人に感謝されることも  
基本的にありませんが、

ブログを使って、  
自分のサービスを売れば、

それにより誰かが救われ、  
感謝されることもあります。

例えば、  
料理に関する有益な情報を、  
発信していて、

実際に料理教室や  
料理の個人レッスンなどを開いていたら、

「〇〇さんのお教室に通ったことで、  
料理の腕がめっちゃめっちゃ上がりました！！」

「〇〇さんに教わった料理のおかげで、  
旦那も子供も大喜びなんです！！」

と言われることだってあるでしょう。

こんなことを言われたら、  
すごく嬉しくて、

もっともっと、  
頑張りたくならないですか？

そしてもっと頑張ることで、  
救われる人が増えて、  
収入も同時に増えていく。

「これって最高やん。」

とってしまうのは、  
僕だけでしょうか？笑

それに転売で稼いでも、  
それが他のビジネスに活かされることは、  
ほぼありませんが、

それこそブログで、  
アクセスを集められるようになったら、

先ほどもお伝えしたように、  
ブログを使うことで、

-----  
自分が好きなことを、  
仕事にする  
-----

ことができます。

もしかしたら、



「ビジネスに出来そうな、  
好きなことなんてないわ！」

という人もいるかもしれません。

ちなみに、  
過去の僕が、  
まさにコレでした。

ですが、  
好きなことなんてない！！  
という人にこそ、  
僕はブログを学んでほしいなと  
思っています。

なぜなら、  
ブログをしっかり学べば、  
好きなことが仕事になるだけでなく、

- ・自分1人で自由自在に、  
お金を生み出せるようになる
- ・自分でビジネスを立ち上げて、  
人に感謝されるようになる
- ・応援したい人や応援したい法人の力になり  
売り上げを増やせるようになる

こういったことも、  
十分に可能になるからです。

自分に好きなことがないなら、

誰かのサポートをすることで、  
収入を得れば良いし、

ブログを使ってアクセスを集めて、  
収入を得れば良いだけの話です。

それに、

ブログ記事を積み重ねていくことにより、  
文章力も知らず知らずのうちに、  
身につきます。

もうメリットしかないです。笑

それでも、

「やっぱりブログなんて、  
上手くいくわかんない」

「テキトーに就職して、  
人並みに給料が貰えればそれでいい」

と思う方も、  
いるかもしれません。

ちなみに、  
僕も昔は、

- ・やりたいことなんて1つもない

- ・テキトーに就職すればいい

そんな考えを持つ、  
1人の冷めた人間でした。笑

「別にそれでいいっしょ」

と思う方もいるかもしれません。

ですが、  
これからは、

—————

何も考えられない人は、  
不要になるし、  
貰えるお給料も少なくなる

-----  
という時代が、  
必ずやってきます。

なぜなら、  
何も考えずに行うような単純な仕事は、  
機械がこなすようになってくるし、

そういう仕事は、  
安く雇える外国人が、  
こなしていくからです。

東京の一部のスーパーでは既に、  
レジが機械になっています。

コンビニの店員さんが、  
外国人というケースも、  
全く珍しくないですよ。

これからは  
どんどん便利な時代になるとともに、  
単純作業しかこなせない人は、  
貰えるお給料が少なくなるどころか、  
仕事がドンドン無くなってきます。

そういう時代になって、  
仕事がなく、  
絶望の淵に立たせるのか？

それとも、  
これからの時代を生きて行く上で、  
大きな武器になるブログを学んで、  
自由で楽しい毎を送るのか？

僕もブログを学んだことで、  
既に稼ぐことができそうな  
様々な案が思い浮かんでいます。

それに昔と違い、  
今はやりたいことで溢れていて、  
それこそ時間が足りないくらいです。笑

これからも、  
僕の収入は右肩上がりに、  
増えていくでしょう。

ブログを学び始めて、  
とにかく毎日めっちゃ楽しいです！

...

..

.

最後は、  
僕のことを色々語っちゃいましたが、

結局、

-----  
さっさとブログを学ぼう  
-----

ということが、  
言いたかっただけです。

ではでは、  
本日もメルマガを、  
最後までお読みいただき、  
ありがとうございました。

PS

冒頭でもお伝えしましたが、  
音声相談の募集期間は明日までです。

まだ若干の空きがあるので、  
確実に音声相談をしたいという方は、  
以下のリンクより申し込みください。

価格以上の価値提供は当たり前なので、  
元を取るくらいに考える人は、  
むしろ来ない方が良くも。笑

ではでは、  
本日もありがとうございました。